



settimana del
CERVELLO

EVENTI

MEMORABILI



Il primo video corso in Italia 3 in 1 che ti accompagna a costruire strategicamente il tuo evento di carattere neuroscientifico per diventare un'autorità nel tuo settore

a cura di
Antonio Amatulli, Psicologo delle Soluzioni

Modulo 1: Pianificazione dell'evento

Un intero modulo sulla pianificazione di un evento, utilizzabile per qualsiasi altro evento tu vorrai.

1.1	Presentazioni e presentazione del corso
1.2	Come gli eventi possono fare tutta la differenza
1.3	Perché le persone "partecipano": breve storia dei processi decisionali alla luce delle scoperte neuroscientifiche
1.4a	La regola aurea per individuare il tema di un Evento Memorabile: teoria e possibili applicazioni che puoi usare già da adesso - <u>parte 1</u>
1.4b	La regola aurea per individuare il tema di un Evento Memorabile: teoria e possibili applicazioni che puoi usare già da adesso - <u>parte 2</u>
1.5	Come scegliere il luogo giusto per l'evento
1.6	Come scrivere la presentazione dell'evento in modo tale da risultare irresistibile
1.7	Strategie e tattiche per promuovere il tuo evento social e non social
1.8	Come scrivere un comunicato stampa sul tuo evento interessante per i giornali della tua città

Valore complessivo €247,00, per te incluso nei piani Professional e Premium.

Modulo 2: Evento Memorabile

Un intero modulo che ti guida nel public speaking.

2.1	Preparazione dell'evento: allestimento della sala
2.2	Il miglior modo per scaldare la platea
2.3	Il miglior modo per presentarsi
2.4	Il miglior modo per introdurre l'argomento
2.5	Come valorizzare i partecipanti
2.6	Come gestire i disturbatori
2.7	Come concludere l'evento per far sì che sia memorabile
2.8	Come comunicare un'offerta di valore POST incontro

Valore complessivo €397,00, per te incluso nei piani Professional e Premium.

Modulo 3: Mantenere i contatti

Un intero modulo per trasformare i partecipanti in potenziali clienti interessati ai tuoi servizi.

3.1	Come mantenere il contatto con i partecipanti: strategie di post-marketing
3.2	Come aumentare le probabilità che i tuoi partecipanti diventino anche tuoi clienti
3.3	Come misurare l'andamento dell'evento

Valore complessivo €197,00, per te incluso nei piani Professional e Premium.

NB: Al fine di offrire un'esperienza didattica ottimale, il programma potrebbe subire variazioni.



Chi è Antonio Amatulli?

“Se parli di problemi, trovi problemi. Ma se parli di Soluzioni, allora trovi Soluzioni”

Classe '82, nella sua professione ama parlare di Soluzioni e non di Problemi.
Perché "Solo parlando di Soluzioni, si possono trovare Soluzioni".

È l'autore del libro "Dall'EdS al Primo Cliente", il primo libro mai scritto e pubblicato in Italia che aiuta i giovani colleghi ad avviare la professione Psicologica, mostrando da sempre un'attenzione particolare allo sviluppo professionale della nostra professione.

Ha inoltre scritto "Terapia Solution Building", un vero e proprio manuale di Psicologia Orientata alle Soluzioni.

Suona nel gruppo rock Acid Brains e ama tutto ciò che si trasforma.